

DB Schenker jest operatorem logistycznym, który zarządza globalnymi łańcuchami dostaw. Zatrudniamy ponad 90 000 pracowników w 130 krajach na całym świecie.

Nasza wizja „**Dostarczamy przyszłość**” sprawia, że praca w **DB Schenker** umożliwia ciągle doskonalenie i gwarantuje wyzwania na każdy dzień.

Nasze zasady gry – gramy fair play

- Zadowolenie Klienta
- Zaufanie i współpraca
- Uczciwość i rzetelność
- Profesjonalizm
- Doskonalenie i rozwój

Jeśli na co dzień grasz wg tych samych zasad i chcesz do nas dołączyć, zapoznaj się z naszą ofertą programu płatnych staży:

Sales Consulting Trainee Programme

Miejsce pracy: Konin, Tarnowo Podgórne (pow. poznański)

Nr ref: SCTP/2014

Stażyci w ramach programu będą wspierać rozwój sprzedaży całego portfela usług DB Schenker poprzez realizację samodzielnych projektów przy współpracy z doświadczonymi pracownikami sprzedaży. Przykładowe zadania dla stażystów to:

- analiza i rozpoznanie rynku automotive w regionie
- rozpoznanie specjalnych stref ekonomicznych w regionie
- analiza rynku wertykalnego np. fashion (potrzeby i rekomendacje biznesowe)
- analiza działań konkurencji w regionie (rekomendacje biznesowe dla DB Schenker)
- dostarczenie nowych sales leadów w regionie
- zapewnienie klientom profesjonalnej obsługi poprzez udzielanie rzetelnych i bieżących informacji handlowych
- rozszerzanie współpracy z istniejącymi klientami

Jeśli:

- masz wykształcenie wyższe - minimum licencjackie lub inżynierskie
- **bardzo dobrze znasz język angielski (minimum poziom B2)**
- działasz jak przedsiębiorca, z należyтым poczuciem pilności i świadomości wpływu swoich działań na biznes
- **chcesz rozwijać się zawodowo w sprzedaży**
- potrafisz wziąć odpowiedzialność za realizację powierzonych zadań
- swobodnie posługujesz się pakietem Microsoft Office
- masz prawo jazdy kategorii B

A ponadto:

- skutecznie rozwijasz partnerskie relacje z klientami
- chętnie podejmujesz wyzwania
- nie poddajesz się przed ukończeniem zadania
- chętnie podnosisz swoje umiejętności i kwalifikacje zawodowe
- wyrażasz swoje poglądy jasno, przekonująco i skutecznie
- umiesz łączyć odmienne interesy w rozsądny sposób

To właśnie Ciebie szukamy!

Oferujemy:

- płatny staż na okres 3 miesięcy od 1 lipca 2014 (praca w pełnym wymiarze godzin pracy na podstawie umowy o pracę)
- kompleksowy program wprowadzający do firmy
- opiekuna stażu - doświadczonego pracownika sprzedaży
- dostęp do know-how pozwalającego na usprawnianie biznesu klientów
- przyjazną atmosferę w pracy i możliwość udziału w programie wolontariatu pracowniczego
- dofinansowanie do prywatnej opieki medycznej oraz zajęć sportowo-rekreacyjnych
- dostęp do niezbędnych narzędzi umożliwiających realizację zadań
- **najlepszym stażystom gwarantujemy ścieżkę kariery w sprzedaży (86% zeszłorocznych stażystów pracuje w firmie obecnie)**

Jeśli chcesz wziąć udział w procesie rekrutacyjnym wypełnij formularz aplikacyjny po angielsku do 31 marca 2014 roku na stronie:

<http://www.pracuj.pl/mojpracuj/AplikujDo.aspx?offerID=3248523&rto=1&style=aplikuj>

Inne formy zgłoszeń nie będą rozpatrywane.

Dziękujemy za nadesłane oferty i informujemy, iż skontaktujemy się tylko z wybranymi osobami.

Prosimy o zamieszczenie w ofercie zapisu: „Wyrażam zgodę na przechowywanie i przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacyjnego firmy Schenker Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Ordon 2a, zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997r. o Ochronie Danych Osobowych Dz. U. Nr 133, poz. 883. Oświadczam, że zostałem/am poinformowany/a o prawie dostępu do treści moich danych oraz ich poprawiania.”